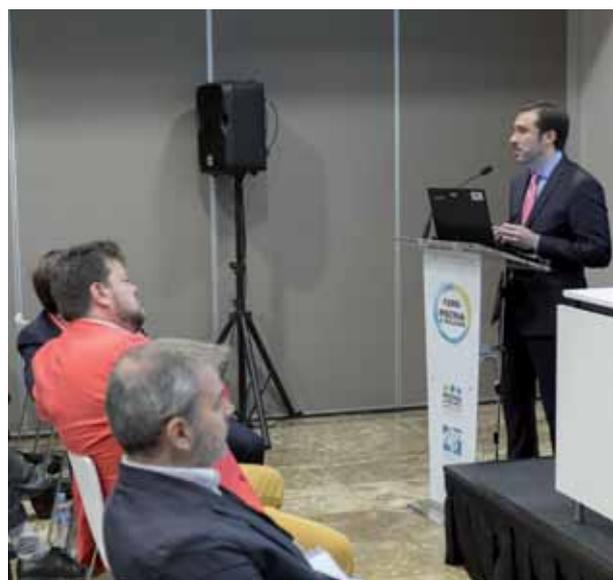


aso News |

REVISTA DE INFORMACIÓN SECTORIAL

nº 8 - DICIEMBRE 2018



ASOCIACIÓN ESPAÑOLA
DE PROFESIONALES
DEL SECTOR PISCINAS (ASOFAP)



ÍNDICE DE CONTENIDOS

	PÁG.
ASÓCIATE: VENTAJAS DE SER MIEMBRO DE ASOFAP	3
FORO PISCINA & WELLNESS 2018: LA CONSOLIDACIÓN DE UN EVENTO REFERENTE GALERÍA DE IMÁGENES Y PROTAGONISTAS	4-5 6-7
EL BARÓMETRO SECTORIAL DE LA PISCINA MARCA EL CAMINO SEGUIR: CRECIMIENTO MODERADO Y BUENAS PERSPECTIVAS	8-9
ASOFAP EXPLICA EL 'CASO ESPAÑOL' DE LA PISCINA EN ITALIA	10
LAS GUÍAS TÉCNICAS, REFERENTE PARA LAS BUENAS PRÁCTICAS	11
ASPECTOS GENERALES DE LA DESINFECCIÓN DEL AGUA DE PISCINAS MEDIANTE CLORO	12-13
MIRANDO AL 2019: RETOS TÉCNICOS Y SECTORIALES	14
FORMACIÓN 2019: TRES NUEVOS CURSOS	15

¡ASÓCIATE!

Si tu empresa aún no es miembro de ASOFAP, asóciate. Se espera que la empresa comprometida con las buenas prácticas sectoriales esté en la asociación empresarial del sector donde actúa. Pertenecer a ASOPAP permite estar conectado al sector, recibiendo información e influyendo en él a través de las comisiones de trabajo de la Asociación, y recibir el apoyo de la patronal del sector. Conoce la experiencia de asociados actuales en los videos testimoniales de www.asofap.es.

DEFENDEMOS LOS INTERESES DEL SECTOR PROMOVIENDO EL DESARROLLO DEL NEGOCIO BASADO EN LAS BUENAS PRÁCTICAS PROFESIONALES

VENTAJAS DE FORMAR PARTE DE ASOFAP

- ✓ PERTENENCIA A UN COLECTIVO EMPRESARIAL RECONOCIDO POR SU COMPROMISO CON LAS BUENAS PRÁCTICAS PROFESIONALES.
- ✓ PARTICIPACIÓN EN LA ELABORACIÓN DE NORMATIVA Y LEGISLACIÓN SECTORIAL.
- ✓ ACCESO A OPORTUNIDADES DE NEGOCIO.
- ✓ ACCESO A CONTACTOS DE INTERÉS PROFESIONAL.
- ✓ ACCESO A FORMACIÓN TÉCNICA.
- ✓ ACCESO A INFORMACIÓN ESTRATÉGICA, TÉCNICA Y LEGAL DE INTERÉS SECTORIAL.
- ✓ ACCESO A ASESORAMIENTO PROFESIONAL.
- ✓ OBTENCIÓN DE CONDICIONES VENTAJOSAS EN EVENTOS DE INTERÉS SECTORIAL Y SERVICIOS EMPRESARIALES.

FORO PISCINA & LA CONSOLIDACIÓN DE

ASOFAP agradece a los 400 profesionales destacados del sector que asistieron a la segunda edición del Foro Piscina & Wellness, celebrado de nuevo en Madrid, interesados en conocer y debatir sobre la situación, las tendencias, las oportunidades y los retos sectoriales y, a la vez, potenciar el *networking* con los directivos de las empresas referentes del sector. Todos ellos han logrado que un evento tan joven como este, con tan solo dos ediciones, se haya consolidado rápidamente en el calendario de jornadas para la industria de la piscina y el wellness, con una excelente valoración por parte de los asistentes.

El segundo **Foro Piscina & Wellness**, celebrado los pasados 4 y 5 de octubre en Madrid, se ha consolidado como la **plataforma de referencia de formación y difusión del conocimiento para los profesionales de los ámbitos de la piscina residencial, de uso público y wellness**. El Foro, que coincidió con el evento paralelo BBMeeting del salón BB-Construmat reuniendo a un total de 400 asistentes, contó con 30 ponentes que, durante las pertinentes conferencias, señalaron la sostenibilidad, la calidad de los materiales, la aplicación de nuevas soluciones tecnológicas, el aprovechamiento del agua y la digitalización como las principales tendencias del mercado.

El sector de la piscina confirma así su buena salud, mientras prepara un 2019 con unas perspectivas positivas. La sostenibilidad, el uso razonable de los recursos hídricos y energéticos, el control de la calidad del agua y la transformación digital son los principales retos de futuro. Temáticas, todas ellas, tratadas en este **foro organizado por ASOFAP y el salón Piscina & Wellness de Fira de Barcelona**. El evento se centró sobre todo en el comportamiento del mercado, las necesidades del consumidor así como en la renovación y adaptación del negocio de las empresas que operan en los ámbitos de piscina residencial, instalaciones acuáticas y recreativas y wellness y spa.



Espacio de conocimiento

El **Foro Piscina & Wellness reunió a 30 ponentes que participaron en más de 20 actos** entre sesiones plenarias, conferencias y mesas redondas, a los que asistieron profesionales interesados en la análisis de tendencias de mercado,

implementación de soluciones innovadoras, nuevas tecnologías, conducta del cliente y momento económico del sector de la piscina.

ASOFAP apunta: “Deseamos agradecer a los más de 30 ponentes que participaron en el Foro su contribución,

ASOFAP confía que lo aprendido en el Foro sirva a los profesionales de las empresas asistentes para aumentar su competitividad en el mercado, desarrollando buenas prácticas profesionales

WELLNESS 2018: UN EVENTO REFERENTE

compartiendo su conocimiento sobre cuestiones de interés sectorial. Desde cuestiones legales, normativas y técnicas, a estrategias de marketing y ventas para mejorar la rentabilidad de la empresa. Y a todos los asistentes que participaron activamente en las mesas redondas y jornadas. Confiamos que lo aprendido en el Foro sirva a los profesionales de las empresas asistentes para aumentar su competitividad en el mercado, desarrollando buenas prácticas profesionales”.

Tres ejes temáticos

El Foro se dividió en tres ejes temáticos: piscina privada, piscina de uso público y wellness y spa.

En relación al segmento dedicado a la **piscina residencial**, en el Foro se han destacado el ahorro de agua y energía, la elaboración de productos sostenibles, respetuosos con el medio ambiente y con un enfoque biológico, la seguridad y el uso de sistemas digitales para el control de la piscina como algunas de las inquietudes del consumidor final a las que el fabricante y el distribuidor tienen que dar respuesta. Además, entre los retos de futuro, los expertos han coincidido en la necesidad de ofrecer al cliente productos de alta calidad que proporcionen un ahorro a largo plazo, así como un servicio postventa llevado a cabo por especialistas para reducir el intrusismo profesional y garantizar al cliente una orientación eficaz, no solo a la hora de construir una piscina, sino también para mantenerla o renovarla.

Por lo que se refiere al ámbito de **piscina de uso público (instalaciones acuáticas recreativas y deportivas)**, los ponentes se centraron sobre todo en la importancia de la calidad del agua de la piscina, en relación a la legislación y

reglamentación aplicable, para prevenir riesgos para la población como la bacteria *Legionella* y tutelar la salud pública. En este sentido, los expertos coincidieron en la necesidad de vigilar la labor de los operarios habituales mediante un control periódico a cargo de empresas especializadas. Como temas complementarios, se abordaron cuestiones relacionadas con la gestión integral y el mantenimiento de la piscina pública.

En el área del **wellness y spa**, los expertos han destacado el momento de auge de este sector cuyo futuro pasa por aumentar el número de centros, ubicándolos en nuevos contextos (eventos, congresos, cines, tiendas, etc.) y no solo en hoteles o spa. Desde el punto de vista del marketing, los especialistas señalan la necesidad de empatizar con el cliente para optimizar la experiencia de uso, de los productos y servicios. También quedó patente el impulso que las nuevas tecnologías ofrecen al negocio del wellness con el fin de conocer mejor y llegar a más clientes (*big data*), los cuales exigen nuevas experiencias de bienestar.

Espacio para la colaboración y las relaciones de negocio

Desde ASOFAP, “nos satisface saber que los asistentes pudieron conocer y conversar con directivos de empresas y profesionales de la administración pública, de interés para el desarrollo de su negocio. **El fruto de esas reuniones deben servir para continuar haciendo crecer nuestro sector** que, como vimos con el Barómetro Sectorial de la Piscina 2018, sigue aumentando el doble que la media de la economía española”.

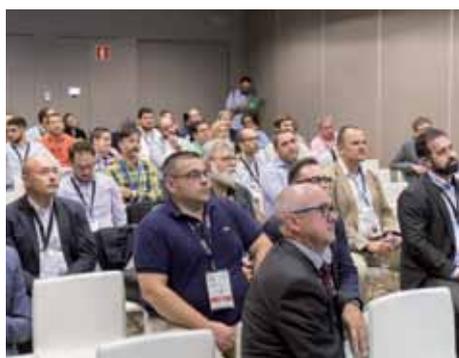
Alianza ganadora

El Foro ha ilustrado una vez más la **alianza ganadora que hacen ASOFAP y el salón Piscina & Wellness Barcelona** para seguir promoviendo el progreso técnico y económico del sector español de la piscina y el wellness. Gracias a todo el equipo organizativo de ambas entidades, ha sido posible el buen desarrollo del evento. La próxima cita para profundizar en tendencias y mercado será el salón Piscina & Wellness Barcelona 2019, del 15 al 18 de octubre de 2019. ■

El Foro atrajo a 400 profesionales del sector, interesados en conocer los retos del mercado, soluciones innovadoras y la conducta del cliente



FORO PISCINA & GALERÍA DE IMÁGENES



WELLNESS 2018: Y PROTAGONISTAS



EL BARÓMETRO PISCINA MARCA EL CRECIMIENTO MODERADO

El Foro Piscina & Wellness de Madrid fue el escenario escogido por ASOFAP para presentar el segundo Barómetro Sectorial de la Piscina, un trabajo que permite conocer la situación del mercado en 2018 y perspectivas de 2019. En general, el Barómetro muestra que el sector sigue creciendo y que tiene buenas perspectivas futuras, que se encuentran especialmente vinculadas a la sostenibilidad, la facilidad en la gestión de la piscina y la calidad de la misma. Este documento se encuentra al completo a disposición del asociado en la zona privada de la web de ASOFAP.

El Barómetro Sectorial 2018 muestra que el **sector de la piscina goza de buena salud**. Según sus principales conclusiones, presentadas por el gerente de ASOFAP, Agustí Ferrer, el sector de la piscina ha aumentado su facturación un 5,45% en 2018, el doble de la economía española, pero la mitad que hace un año. Eso supone que seguirá creciendo, pero de forma más moderada con respecto a 2017. Los fabricantes/distribuidores lideran este crecimiento, por delante de los constructores, instaladores y empresas de mantenimiento.

Principales resultados

En síntesis, el Barómetro Sectorial de la Piscina 2018 señala que:

- El **sector de la piscina crece en 2018**, pero menos que en 2017. El sector aumenta su facturación un 5,45%, el doble que la economía media española (2,5%), pero la mitad de hace un año (9,15%).
- El **segmento de fabricantes/distribuidores lidera este crecimiento**, por

delante de los constructores, instaladores y empresas de mantenimiento.

- Se detecta una **mayor dualidad**. Si bien dos de cada tres empresas tendrán una facturación superior en 2018 respecto a 2017, un 89% crecerá por encima del 5% y una de cada tres empresas, por encima del 15%, también es cierto que las empresas que están actualmente en una situación difícil pueden desaparecer en 2 años.
- Por porcentaje de facturación, **la piscina de uso privado sigue siendo el nego-**



La construcción de nuevos vasos vuelve a ocupar la primera posición entre las tres líneas de negocio más rentables, adelantando al mantenimiento y a la renovación de piscinas como principales fuentes de facturación

SECTORIAL DE LA CAMINO A SEGUIR: Y BUENAS PERSPECTIVAS



EL BARÓMETRO YA ESTÁ A DISPOSICIÓN DEL ASOCIADO

Los asociados de ASOFAP ya pueden acceder a la versión completa del Barómetro Sectorial de la Piscina 2018, que se encuentra en la parte privada de la web de la asociación, de acceso exclusivo para las empresas asociadas: www.asofap.es.

El factor más importante e, incluso, aumenta su peso en comparación con 2017.

- La **nueva construcción pasa a ser la principal línea de negocio** del sector, rompiendo así el equilibrio existente en 2017 con el resto, el mantenimiento y la renovación de piscinas.
- El sector **aumenta su internacionalidad** gracias a los fabricantes y distribuidores, los cuales poseen una mayor capacidad de exportación.
- El **índice de confianza empresarial es alto: 63,5 puntos**. Ello implica una buena marcha del negocio actual y buenas perspectivas para 2019, año en el que se espera un crecimiento moderado.
- **Tendencias de productos**, los equipos de electrólisis repiten como los más

demandados, por delante de los sistemas de dosificación y control, la iluminación led, los robots automáticos limpiafondos, las cubiertas y cobertores y la climatización con bombas de calor. Estos dos últimos experimentan una notable subida en 2018.

- **Retos y preocupaciones** a abordar: el intrusismo profesional, la falta de cualificación y la dificultad del consumidor para identificar empresas técnicamente solventes.
- **Mayores demandas del cliente a dos años vista**: la facilidad de mantenimiento de la piscina, el bajo consumo energético, la alta calidad de los materiales, una garantía amplia en el tiempo, la conectividad y domótica, un servicio de mantenimiento asociado y el diseño y cuidado estético. ■



ASOFAP EXPLICA EL 'CASO ESPAÑOL' DE LA PISCINA EN ITALIA

El 28 de noviembre de 2018 ASOFAP fue invitada a explicar ante el sector italiano de la piscina la recuperación del sector español tras la crisis económica del 2008 y la situación actual del mismo, que los asistentes vieron con gran interés. La ponencia tuvo lugar en el marco del certamen Covegno d'Autunno 2018, que hoy es un evento referente en Italia de reunión de los principales actores del sector italiano de la piscina.

La ponencia tuvo lugar en el marco del certamen Covegno d'Autunno 2018, que hoy es un evento referente en Italia de reunión de los principales actores del sector italiano de la piscina. Organizado por la asociación italiana de la piscina Professione Acqua, esta entidad invitó a ASOFAP al certamen por considerar que es una asociación referente de la que poder aprender buenas prácticas. También consideró que ASOFAP podía ofrecerle una visión del sector español, que los profesionales italianos miran con atención, por entender que es uno de los mercados de la piscina más importantes del mundo.

Ante tal invitación, **Agustí Ferrer, gerente de ASOFAP, asistió como invitado a la Asamblea de Asociados de Professione Acqua y posteriormente presentó las claves de la recuperación del sector español de la piscina y situación actual**, en comparativa con algunos datos de Italia.

Agustí Ferrer explicó y mostró que uno de los motivos principales de la recuperación sectorial fue y ha sido la llegada a España de turistas que anteriormente iban a destinos del mediterráneo afri-

cano, y que cambiaron su destino por España, ante la inestabilidad en esos países a partir de la primavera árabe de 2010. Esta llegada de turistas permitió una estabilidad del sector hotelero y servicios que se tradujo en demanda de instalaciones acuáticas como reclamo de ciertos públicos, a la vez que todo ello causó externalidades positivas en otros sectores, que favorecieron la recuperación económica y así la inversión en piscinas.

Agustí Ferrer también explicó el cambio de escenario en cuanto a la fuente de negocio, mostrando que, si antes de la crisis la construcción de nueva piscina aportaba al sector la mayor parte de los ingresos de las empresas, durante la crisis la línea más importante fue la de reformas y mejoras, dado la antigüedad del parque de piscinas español. Y mos-

tró como en 2018 esta tendencia se ha revertido, volviendo la construcción de nueva piscina la principal línea de negocio del sector en España.

Finalmente, comentó la **importancia de identificar adecuadamente la demanda, especialmente en cuanto a sus intereses, para ofrecerles realmente aquello que desean**, y que está estrechamente vinculado con la facilidad de manejo de la piscina y el bajo consumo energético.

La conferencia permitió ilustrar el buen desarrollo del sector español de la piscina y la fortaleza actual del mismo, que reafirman el sector español como uno de los mejores del mundo y su mercado como uno de los más atractivos. ■

La conferencia de ASOFAP en Italia permitió ilustrar el buen desarrollo del sector español de la piscina y su fortaleza actual, que reafirman esta industria como una de las mejores del mundo y su mercado como uno de los más atractivos



LAS GUÍAS TÉCNICAS, REFERENTE PARA LAS BUENAS PRÁCTICAS

De acuerdo al Plan de Acción de ASOFAP, la asociación está trabajando en el desarrollo de guías técnicas sectoriales que sirvan de documento de referencia técnica para los profesionales del sector e interesados en el mismo, con el objetivo final que ello se traduzca en unas mejores prácticas profesionales sectoriales y en la homogeneización de criterios técnicos sectoriales. ASOFAP aprovechó el Foro Piscina & Wellness celebrado en Madrid en octubre para presentar la situación de los trabajos y recordar que los asociados pueden participar en ellas mediante las comisiones sectoriales de la asociación.

Piscina privada

Joaquim Feixas, presidente de la Comisión Sectorial ASOFAP de Piscina Privada, presentó la aproximación que pretende tener la **guía técnica ASOFAP para la piscina privada y el plan de trabajo para elaborarla**. Así, comentó que el documento esperado explicará, de forma didáctica y divulgativa, las cuestiones a tener presente en la instalación, puesta en marcha y mantenimiento de las piscinas de uso privado para actuar de acuerdo a las buenas prácticas profesionales en la materia.

La elaboración de esta guía, revisada cuidadosamente por los máximos exponentes del sector, debe ofrecer un documento de tal referencia que pueda servir en el futuro como documento base para una futura legislación sectorial. Y es que no hay que olvidar que ASOFAP, en tanto que asociación representante del sector empresarial del sector piscina, tiene entre sus actividades principales participar en la legislación y normativa sectorial española y europea. La guía abordará las cuestiones clave del ámbito de la piscina de uso privado, tales como un glosario técnico unificado y el marco legal general existente, hasta las cuestiones relativas específicas de piscina (tipología, sistemas constructivos del vaso...), la calidad del agua (parámetros, filtra-



ción y bombeo, desinfección, climatización...) y del aire de la piscina, la validación y puesta en marcha (*check list*), los requisitos de seguridad en la gestión o la inspección técnica.

Piscina pública y parques acuáticos

La presentación de la '**Guía Técnica ASOFAP para piscinas de uso público y parques acuáticos**' corrió a cargo de Armando Prallong, presidente de la Comisión Sectorial de Piscina de Uso Público de ASOFAP. Prallong habló que la guía que está coordinando junto con el presidente de la Comisión Sectorial ASOFAP de Parques Acuáticos, Alfonso Ribarrocha, abordará cuestiones como unos estándares mínimos en las piscinas de uso público y unas pautas de buenas prácticas profesionales aplicables a cualquier escenario. En esta línea, señaló que se considera que la guía técnica tendrá un impacto en la futura legislación sectorial,



dado que la guía pondrá en evidencia la existencia de ciertos criterios técnicos óptimos, y por lo tanto a tener presente en futuras legislaciones. Un aspecto que en ASOFAP se considera necesario para las buenas prácticas en el sector y para facilitar la actuación de las empresas en todo el territorio nacional; dado que la heterogeneidad legislativa autonómica actual en el sector es una barrera a la unidad del mercado español.

Armando expuso los puntos claves que se van a contemplar en esta guía, como son el diseño, la construcción y la rehabilitación; las cuestiones relativas a la calidad del agua y del aire; los requisitos de seguridad en la gestión, incluyendo los de funcionamiento y mantenimiento. Finalmente, en nombre de ASOFAP, recordó a los asistentes que los asociados pueden participar en este proyecto a través de la comisión sectorial, y animó a los que aún no habían participado a hacerlo si tenían cuestiones a aportar. ■

ASPECTOS GENERALES DEL AGUA DE PISCINAS

Autores: **Elena Simón Gaudó**, técnica de I+T de Ercros, S.A., empresa miembro de ASOFAP
Francisco Andrés Gracia Gorría, técnico coordinador de I+T de Ercros, S.A., empresa miembro de ASOFAP

El cloro, en sus distintas formas de uso, es el agente más empleado en la desinfección del agua de piscinas, aunque el verdadero agente desinfectante del agua es el ácido hipocloroso, HClO, que es capaz de destruir bacterias, virus, algas y otros microorganismos. Las fuentes de ácido hipocloroso más habitualmente empleadas son tres: el hipoclorito sódico, el ácido tricloroisocianúrico (ATCC) y el cloro generado *in situ* mediante electrólisis salina.

Las características de cada una de estas fuentes de cloro, y los mecanismos de formación del ácido hipocloroso, en cada caso, son los siguientes:

Hipoclorito sódico

Este compuesto se presenta en disolución acuosa, normalmente con un contenido de entre un 5 y un 15% de cloro, de color amarillo suave, con olor clásico a lejía y tacto jabonoso.

La disolución de este compuesto en el agua produce ácido hipocloroso. El tratamiento con hipoclorito sódico es ampliamente usado en piscinas, principalmente por su bajo coste.

Para que una piscina tratada con hipoclorito sódico trabaje correctamente, el valor del pH de la piscina es crítico. Se recomienda que el pH se mantenga entre 7,2 y 7,8 para que la desinfección sea efectiva. Por ello, se requiere una dosificación de un ácido, normalmente

bisulfito sódico o ácido clorhídrico, para contrarrestar la tendencia a subir el pH.

La estabilidad del hipoclorito sódico concentrado es baja -unos 100 días de vida media- y requiere un volumen de almacenaje mayor que las otras alternativas. Es por ello que es más frecuente su utilización en piscinas de mayor volumen que permiten una optimización de su logística.

Ácido tricloroisocianúrico

El ácido tricloroisocianúrico (ATCC) es un sólido que contiene un 90% de cloro activo. La hidrólisis de este compuesto, generalmente dosificado en forma de tabletas, produce ácido hipocloroso y ácido cianúrico (AC).

La limitada solubilidad del ATCC hace que la tableta vaya liberando el ácido hipocloroso de forma progresiva, manteniendo siempre un nivel de cloro activo adecuado en el agua. El pH del agua no se modifica apenas, por lo que no es necesario añadir ningún corrector de pH en la piscina.

Al ser un compuesto sólido, el tratamiento con ATCC ofrece a los clientes un mejor manejo y facilidad de dosificación. Como se dosifica en forma de tableta, la formulación de esta suele

El cloro, en sus distintas formas de uso, es el agente más empleado en la desinfección del agua de piscinas



DE LA DESINFECCIÓN MEDIANTE CLORO

contener, además de cloro, compuestos algicidas, floculantes, bactericidas, estabilizantes, etc. Además, el volumen de almacenamiento de desinfectante se reduce sensiblemente y en general aumenta la seguridad.

Así mismo, el ácido cianúrico generado es un agente estabilizador del ácido hipocloroso, ya que actúa como filtro para la luz solar y previene su descomposición por acción de los rayos ultravioleta. Por este motivo, este tratamiento es especialmente adecuado en piscinas al aire libre. Sin embargo, niveles excesivos de ácido cianúrico retardan la actividad bactericida del cloro, lo que obliga a una purga sistemática del agua de la piscina.

Electrólisis de cloruro sódico

Otra de las formas de suministrar cloro a una piscina es generar el cloro *in situ* mediante un pequeño electrolizador, utilizando como materia prima cloruro sódico (sal común).

El electrolizador salino tiene la ventaja del bajo coste de transporte, almacenamiento y gestión, comparado, sobre todo, con el del hipoclorito sódico comercial. Además, el cloruro sódico trabaja en un ciclo cerrado, ya que el ácido hipocloroso, una vez que ha reaccionado con la materia orgánica y con los patógenos para destruirlos, vuelve a convertirse en cloruro, mientras el sodio permanece disuelto sin intervenir en ninguna reacción.

Este sistema no es válido para piscinas muy grandes, de más de 200 m³, pero su mayor inconveniente es que conlleva el riesgo de la generación de hidrógeno, gas altamente explosivo que necesita ser venteadado de forma segura. La concentración óptima de sal en el agua es

Los tres tipos de cloro más utilizados en la desinfección del agua de la piscina son: el hipoclorito sódico, el ácido tricloroisocianúrico y la generación de cloro *in situ* mediante electrólisis salina. Cada uno tiene sus ventajas e inconvenientes



de 1,5 a 3 gramos/litro, lo cual proporciona un ligero sabor salado al agua de la piscina.

Conclusiones

El tratamiento con hipoclorito sódico es el más utilizado tradicionalmente, y resulta el más económico. No obstante, presenta ciertas complejidades para su manipulación y almacenamiento debido a su dilución y baja estabilidad, lo que hace que su utilización sea más adecuada en piscinas de mayor volumen.

El tratamiento de generación de cloro *in situ* mediante electrólisis salina presenta como ventaja principal el no almacenamiento del desinfectante, puesto que el cloro se genera directamente para ser consumido en la piscina. Sin embargo, también es el más caro, debido principalmente a la amortización del equipo y al recambio de los electrodos. Además, puede presentar riesgos de explosión si los diseños de la instalación son deficientes, al generarse hidrógeno gas en el cátodo.

El tratamiento de desinfección con ácido tricloroisocianúrico (ATCC) presenta varias ventajas. Por un lado, se destaca la facilidad de manejo, para cualquier usuario, tanto en piscinas públicas como en particulares, al ser un compuesto sólido, normalmente compactado en forma de tableta. Por otro lado, es un tratamiento bastante económico, ligeramente superior al del hipoclorito sódico y entre un 15% y un 20% menor que la electrólisis *in situ*. Tiene la importante ventaja de estabilizar la acción del cloro mediante el ácido cianúrico residual, que frena la acción destructora de los rayos ultravioletas.

El único inconveniente de este sistema viene relacionado con la obligada renovación del agua de la piscina para mantener un nivel adecuado de ácido cianúrico residual, que estabilice el cloro sin frenar su acción bactericida, pero en cualquiera de los desinfectantes utilizados se exige una renovación del agua para garantizar que los parámetros de calidad de la piscina se mantienen dentro de los límites permitidos. ■

MIRANDO AL 2019: RETOS TÉCNICOS Y SECTORIALES

Tras cerrar un 2018 muy positivo, ASOFAP mira hacia el 2019 con voluntad de seguir promoviendo el desarrollo técnico y económico del sector; y de manera especial fomentando un marco técnico claro, que ayude al desarrollo de las buenas prácticas profesionales.

En esta línea, durante 2018 se presentó el **estudio de la legislación autonómica** relativa a los criterios higiénico-sanitarios de las piscinas de uso colectivo, para mostrar la disparidad de criterios existente entre comunidades autónomas, y la necesidad de armonizarlos bajo criterios técnicos sectoriales basados en las buenas prácticas profesionales. Un trabajo que será la base de futuras relaciones con la administración pública.

En este marco fundamental de promover las buenas prácticas profesionales en el sector, ASOFAP también ha iniciado la **redacción de unas guías técnicas** que sirvan de referente técnico sectorial, con la intención que se divulguen y se extiendan las buenas prácticas en el sector. La previsión es poder presentar la primera guía técnica en el segundo semestre de 2019.

ASOFAP cierra el año 2018 con más de 60 altas de asociados, lo que supone el crecimiento anual más significativo de su historia

Otra línea de actuación importante y que la asociación prevé potenciar en 2019 es la formación. Tras la experiencia positiva de la formación en **mantenimiento fisicoquímico de la piscina**, en 2019 se implementará un nuevo programa sobre **marketing en la tienda de la piscina y el wellness** y otro en **dimensionamiento hidráulico para la piscina** y en algún ámbito técnico específico, aún sin concretar.

Durante este año se ha seguido fomentando el desarrollo de las relaciones de negocio y el encuentro entre empresas de la cadena de valor de este. En esta línea el **Foro Piscina y Wellness 2018**, celebrado en Madrid, en colaboración

con Fira Barcelona, ha sido el evento más destacado, que reunió 400 profesionales interesados en conocer más del sector y sus empresas.

En 2019, ASOFAP coorganizará nuevamente el **salón Piscina & Wellness Barcelona**, que es el evento de mayor importancia en el que la asociación está implicada, y que hoy se ha convertido en un referente mundial.

El interés del sector en las actividades desarrolladas por ASOFAP y su posicionamiento en el sector se ha traducido en un aumento de la demanda de empresas que quieren formar parte de la asociación. **ASOFAP cerrará este año 2018 con más de 60 altas de asociados**, lo que supone el crecimiento anual más significativo de su historia. Asimismo, muchas de estas adhesiones se enmarcan en la aproximación de la asociación hacia la empresa tienda de la piscina, que antiguamente era un perfil muy reducido dentro de la masa asociativa de ASOFAP.

Los resultados avalan claramente la buena dirección profesional de la asociación y las bases sólidas para el desarrollo futuro de la asociación empresarial de sector de la piscina que es ASOFAP. ■



FORMACIÓN 2019: TRES NUEVOS CURSOS

ASOFAP tiene previsto impartir 3 programas formativos durante el primer trimestre 2019, y abrirá el plazo de inscripción en breve, avisando anticipadamente a todos los asociados de ello.

MANTENIMIENTO FÍSICOQUÍMICO DE LA PISCINA

Los profesionales del mantenimiento de la piscina deben conocer los requisitos técnico-sanitarios que las piscinas deben cumplir y cómo lograrlos. Este curso está orientado a que el alumno aprenda los conceptos y metodologías clave para hacer un mantenimiento adecuado de la piscina, sobre todo en relación a los elementos que afectan a la calidad del agua de la piscina.

- a. Formato presencial.
- b. Formato *on line*.



MARKETING EN LA TIENDA DE LA PISCINA Y EL WELLNESS

El consumidor final que asiste a la tienda de la piscina necesita identificar fácilmente lo que necesita. Una buena gestión de la tienda desde la perspectiva del marketing resulta esencial para lograrlo, a la vez que logra que se maximice la rentabilidad del negocio. Este curso está orientado a que el alumno aprenda los conceptos y metodologías clave del marketing aplicado a la tienda de la piscina para aumentar la rentabilidad de la tienda.

- a. Formato *on line*.



DIMENSIONAMIENTO HIDRÁULICO PARA LA PISCINA

El sistema hidráulico de una piscina, aunque no se vea en su parte exterior, es el responsable de que toda la piscina se mantenga en buenas condiciones. El curso está orientado a que alumno conozca las cuestiones más importantes del dimensionamiento hidráulico, en tanto que tiene una importancia fundamental en el rendimiento de la piscina. Esta formación aborda cuestiones como el depósito de compensación, la aspiración, el bombeo o la filtración.

- a. Formato presencial.



Más información: www.asofap.es



www.asofap.es

Copyright©: ASOFAP

Prohibida la reproducción total o parcial de los textos, gráficos, dibujos, fotografías y cualquier otro dato e información incluida en esta publicación, así como su tratamiento y transmisión sin la previa autorización de ASOFAP. Las colaboraciones son de exclusiva responsabilidad de los autores. ASOFAP no se hace responsable de las opiniones expresadas ni se identifica necesariamente con ellas.